

CICLOS FORMATIVOS DE GRADO SUPERIOR EN MODALIDAD VIRTUAL  
 DE ADMISIÓN PARA EL ALUMNADO CON DERECHO A PERMANENCIA CON MÁS DEL 50 % DE LA  
 TOTALIDAD DE LA CARGA PENDIENTE DE SUPERAR, QUE DECIDE INCORPORARSE AL PLAN DE ESTUDIOS DEL REAL

**CURSO 2024/2025**

**CICLO GESTIÓN DE VENTAS Y ESPACIOS COMERCIALES**

Alumnado	DNI	nº orden	código	nombre del módulo	Horas	Admisión	Motivo
		0	1709	Itinerario personal para la Empleabilidad I	100	Admitido	
		1	0926	Escaparatismo y diseño de espacios comerciales	100	Admitido	
		2	0927	Gestión de productos y promociones en el punto de venta	135	Admitido	
		3	0928	Organización de equipos de ventas	100	Admitido	
		4	0929	Técnicas de venta y negociación	135	Admitido	
Chá Her Pat	74884	5	0623	Gestión económica y financiera de la empresa	195	Admitido	
		6	0625	Logística de almacenamiento	135	Admitido	
		7	1665	Digitalización aplicada a los sectores productivos	30	Admitido	
		8	1708	Sostenibilidad aplicada al sistema productivo	30	Admitido	
		9	0626	Logística de aprovisionamiento	135	no admitido	4
				<b>total horas</b>	<b>995</b>		
		1	0926	Escaparatismo y diseño de espacios comerciales	100	Admitido	
		2	0927	Gestión de productos y promociones en el punto de venta	135	Admitido	
		3	0928	Organización de equipos de ventas	100	Admitido	
		4	0929	Técnicas de venta y negociación	135	Admitido	
		5	0625	Logística de almacenamiento	135	Admitido	
		6	0626	Logística de aprovisionamiento	135	Admitido	
Cort Ferr Sil	2726	7	1665	Digitalización aplicada a los sectores productivos	30	Admitido	
		8	1708	Sostenibilidad aplicada al sistema productivo	30	Admitido	
		9	1709	Itinerario personal para la empleabilidad I	100	Admitido	
		10	1710	Itinerario personal para la empleabilidad II	100	Admitido	
				<b>total horas</b>	<b>1000</b>		

CICLOS FORMATIVOS DE GRADO SUPERIOR EN MODALIDAD VIRTUAL  
 LISTADO PROVISIONAL DE ADMISIÓN PARA EL ALUMNADO CON **DERECHO A PERMANENCIA** CON MÁS DEL 50 % DE LA  
 TOTALIDAD DE LA CARGA PENDIENTE DE SUPERAR, QUE DECIDE **INCORPORARSE AL PLAN DE ESTUDIOS DEL REAL**  
**DECRETO 659/2023**, DE 18 DE JULIO

**CURSO 2024/2025**

**CICLO GESTIÓN DE VENTAS Y ESPACIOS COMERCIALES**

Alumnado	DNI	nº orden	código	nombre del módulo	Horas	Admisión	Motivo
Del Dur Ra03480		1	0926	Escaparatismo y diseño de espacios comerciales	100	Admitido	
		2	1709	Gestión económica y financiera de la empresa	195	Admitido	
		3	1709	Itinerario personal para la empleabilidad I	100	Admitido	
		4	0179	Inglés profesional	80	Admitido	
		5	0625	Logística de almacenamiento	135	Admitido	
		6	0626	Logística de aprovisionamiento	135	Admitido	
				<b>total horas</b>	<b>745</b>		
Gard Rod Fel8389		1	0926	Escaparatismo y diseño de espacios comerciales	100	No admitido	2
		2	0179	Inglés profesional	80	No admitido	2
		3	0930	Políticas de marketing	195	No admitido	2
		4	0623	Gestión económica y financiera de la empresa	195	No admitido	2
		5	0625	Logística de almacenamiento	135	No admitido	2
		6	0626	Logística de aprovisionamiento	135	No admitido	2
		7	1709	Itinerario personal para la empleabilidad I	100	No admitido	2
		8	0927	Gestión de productos y promociones en el punto de venta	135	No admitido	2 y 4
			<b>total horas</b>	<b>1075</b>			

CICLOS FORMATIVOS DE GRADO SUPERIOR EN MODALIDAD VIRTUAL

LISTADO PROVISIONAL DE ADMISIÓN PARA EL ALUMNADO CON DERECHO A PERMANENCIA CON MÁS DEL 50 % DE LA TOTALIDAD DE LA CARGA PENDIENTE DE SUPERAR, QUE DECIDE INCORPORARSE AL PLAN DE ESTUDIOS DEL REAL DECRETO 659/2023, DE 18 DE JULIO

**CURSO 2024/2025**

**CICLO GESTIÓN DE VENTAS Y ESPACIOS COMERCIALES**

Alumnado	DNI	nº orden	código	nombre del módulo	Horas	Admisión	Motivo
		1	0926	Escaparatismo y diseño de espacios comerciales	100	Admitido	
		2	0927	Gestión de productos y promociones en el punto de venta	135	Admitido	
		3	0928	Organización de equipos de ventas	100	Admitido	
		4	0929	Técnicas de venta y negociación	135	Admitido	
Gon Dor Nu22786		5	0625	Logística de almacenamiento	135	Admitido	
		6	0626	Logística de aprovisionamiento	135	Admitido	
		7	1709	Itinerario personal para la empleabilidad I	100	Admitido	
		8	1710	Itinerario personal para la empleabilidad II	100	Admitido	
				<b>total horas</b>	<b>940</b>		
		1	0927	Gestión de productos y promociones en el punto de venta	135	No admitido	2
		2	0623	Gestión económica y financiera de la empresa	195	No admitido	2
		3	1665	Digitalización aplicada a los sectores productivos	30	No admitido	2
		4	1708	Sostenibilidad aplicada al sistema productivo	30	No admitido	2
Mar Mor Ma76988		5	0179	Inglés profesional	80	No admitido	2
		6	0626	Logística de aprovisionamiento	135	No admitido	2
		7	1709	Itinerario personal para la empleabilidad I	100	No admitido	2
		8	1710	Itinerario personal para la empleabilidad II	100	No admitido	2
				<b>total horas</b>	<b>805</b>		

CICLOS FORMATIVOS DE GRADO SUPERIOR EN MODALIDAD VIRTUAL  
 LISTADO PROVISIONAL DE ADMISIÓN PARA EL ALUMNADO CON **DERECHO A PERMANENCIA** CON MÁS DEL 50 % DE LA  
 TOTALIDAD DE LA CARGA PENDIENTE DE SUPERAR, QUE DECIDE **INCORPORARSE AL PLAN DE ESTUDIOS DEL REAL**  
**DECRETO 659/2023**, DE 18 DE JULIO

**CURSO 2024/2025**

**CICLO GESTIÓN DE VENTAS Y ESPACIOS COMERCIALES**

Alumnado	DNI	nº orden	código	nombre del módulo	Horas	Admisión	Motivo
NidAm	N08206	1	0926	Escaparatismo y diseño de espacios comerciales	100	Admitido	
		2	0927	Gestión de productos y promociones en el punto de venta	135	Admitido	
		3	0928	Organización de equipos de ventas	100	Admitido	
		4	0929	Técnicas de venta y negociación	135	Admitido	
		5	0625	Logística de almacenamiento	135	Admitido	
		6	0626	Logística de aprovisionamiento	135	Admitido	
		7	1665	Digitalización aplicada a los sectores productivos	30	Admitido	
		8	1708	Sostenibilidad aplicada al sistema productivo	30	Admitido	
		9	1709	Itinerario personal para la empleabilidad I	100	Admitido	
		10	1710	Itinerario personal para la empleabilidad II	100	Admitido	
			<b>total horas</b>		<b>1000</b>		
ParrRod	M7190	1	0926	Escaparatismo y diseño de espacios comerciales	100	Admitido	
		2	0927	Gestión de productos y promociones en el punto de venta	135	Admitido	
		3	0928	Organización de equipos de ventas	100	Admitido	
		4	0929	Técnicas de venta y negociación	135	Admitido	
		5	0625	Logística de almacenamiento	135	Admitido	
		6	0626	Logística de aprovisionamiento	135	Admitido	
		7	1709	Itinerario personal para la empleabilidad I	100	Admitido	
		8	1710	Itinerario personal para la empleabilidad II	100	Admitido	
			<b>total horas</b>		<b>940</b>		

CICLOS FORMATIVOS DE GRADO SUPERIOR EN MODALIDAD VIRTUAL

LISTADO PROVISIONAL DE ADMISIÓN PARA EL ALUMNADO CON DERECHO A PERMANENCIA CON MÁS DEL 50 % DE LA TOTALIDAD DE LA CARGA PENDIENTE DE SUPERAR, QUE DECIDE INCORPORARSE AL PLAN DE ESTUDIOS DEL REAL DECRETO 659/2023, DE 18 DE JULIO

**CURSO 2024/2025**

**CICLO GESTIÓN DE VENTAS Y ESPACIOS COMERCIALES**

Alumnado	DNI	nº orden	código	nombre del módulo	Horas	Admisión	Motivo
		1	0930	Políticas de marketing	195	Admitido	
		2	0929	Técnicas de venta y negociación	135	Admitido	
Sánd Gor	VD2748	3	1665	Digitalización aplicada a los sectores productivos	30	Admitido	
		4	1708	Sostenibilidad aplicada al sistema productivo	30	Admitido	
				<b>total horas</b>	<b>390</b>		

El módulo itinerario Personal para la Empleabilidad I es obligatorio si no se ha superado el módulo de Formación y Orientación Laboral

- 1 No es alumno con derecho a permanencia: Tienen derecho a permanencia los alumnos que han superado algún módulo en el curso 2023-2024 en el mismo centro, ciclo y modalidad (a distancia), no se consideran superados los módulos que hayan sido convalidados
- 2 Falta el anexo XII o XIII
- 3 Las matriculas de los módulos FCT y Proyecto se realizarán una vez superados todos los módulos
- 4 Exceso de carga horaria. El límite máximo es de 1000 horas lectivas

EL DIRECTOR

Fdo. Manuel Batalla Calvín



LA JEFE DE ESTUDIOS

Fdo. Inmaculada Cortés Frutos